

COMMENT CANDIDATER ?

- > Télécharger le dossier de candidature sur www.franceactive-aquitaine.org
- > Envoyer ma candidature à : tduchemin@franceactive-nouvelleaquitaine.org
- > Présenter mon projet lors du jury

Les parcours Cap'AM ont pour vocation de structurer vos démarches d'accès à des financements notamment ceux proposés par France Active Aquitaine

LE PACTE FRANCE ACTIVE UN ENGAGEMENT EN TROIS DIMENSIONS



CONSEIL

- Un accompagnement sur-mesure à toutes les phases de vie du projet
- > Challenge du projet
 - > Évaluation des besoins financiers et structuration des solutions de financement
 - > Appui à la relation à la banque et au montage de tours de table financiers



FINANCEMENTS SOLIDAIRES

- De 5 000 à 1,5 M€
- > Garanties de prêts bancaires
 - > Prêts
 - > Investissements en fonds propres
 - > Primes, subvention



CONNEXION

- Accès à un réseau unique d'acteurs économiques et sociaux
- > Mise en relation avec des acteurs locaux
 - > Réseaux d'entrepreneurs

FINANCEMENT SOLIDAIRE PRÊTS / GARANTIE DE PRÊTS / PRIMES / INVESTISSEMENT EN FONDS PROPRES

- > Financement adapté à tous types d'entreprises
- > Mobilisation de nos véhicules financiers (France Active Garantie, France Active Investissement)
- > Mobilisation des autres acteurs de la finance solidaire, de la finance participative des fonds à impact...
- > Participation à des tours de table financiers

FRANCE ACTIVE AQUITAINE EST SOUTENUE PAR :



FRANCE ACTIVE NOUVELLE-AQUITAINE
tduchemin@franceactive-nouvelleaquitaine.org
90 rue Malbec 33800 Bordeaux
06 35 11 37 27
www.franceactive-nouvelleaquitaine.org



otempora.com - crédits : Fotolia - Nikolas - Voisinages



Cap'AM

Accélérateur des projets
Mobilisateur de financements

< 2 **parcours**
d'accompagnement
pour les structures de l'économie sociale et solidaire

FRANCE ACTIVE
Les entrepreneurs engagés
NOUVELLE-AQUITAINE

Cap'AM

Accélérateur des projets
& Mobilisateur de financements

1 ambition 2 parcours

Vous avez besoin
de financement pour développer
votre structure et votre impact ?

Vous avez besoin
de méthodologie et d'appui
pour le faire ?

France Active Aquitaine
vous accompagne !



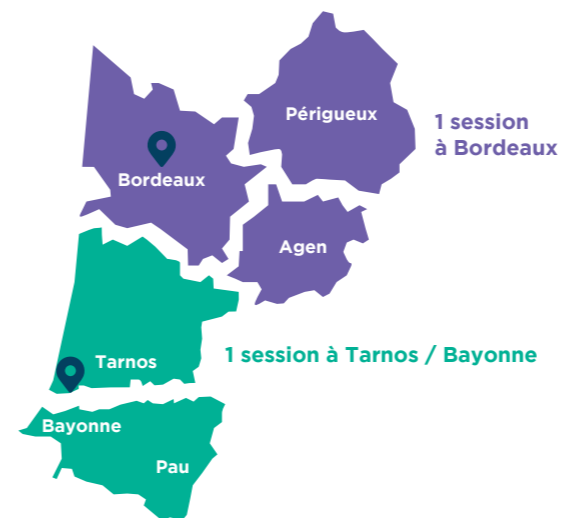
1^{er} emploi
créé

Cap'AM Parcours Amorçage et Ancrage local



- Vous souhaitez mobiliser des financements
- Pour pérenniser votre 1er emploi
- Et rencontrer des financiers

Critères d'éligibilité : Être une structure de l'Économie Sociale et Solidaire
Avoir la volonté de pérenniser son 1er emploi



1 session
à Bordeaux

1 session à Tarnos / Bayonne

Compétences visées

En interne

- J'ai construit mes outils de pilotage économique.
- Je maîtrise les financements structurants : fonds propres, quasi fonds propres...
- Je suis à l'aise avec l'endettement.
- J'ai intégré la compétence en gestion.
- Je peux identifier les risques de mon projet et les coûts attendants.

1 parcours collectif et des rencontres financiers

- Parcours de 5 jours en collectif
- Deux rendez vous individuel
- Un événement «Dating financiers»
- Passerelle avec les financements solidaires et bancaires
- Prise en charge des coûts par les partenaires publics locaux

En externe

- Je sais dialoguer avec mon banquier.
- J'ai rencontré un réseau de financiers (investisseur, banque, fondation...).
- Je sais manier les modes de contractualisation avec les acteurs publics.



+ de
3 ans

Cap'AM Parcours Développement et impact territorial



- Vous franchissez une étape de développement
- Qui nécessite des investissements
- Et vous démarrez votre recherche de financement

Critères d'éligibilité : Être en recherche de financement d'investissement
Avoir plus de 3 ans d'existence



1 session
à Bordeaux

1 session à Tarnos / Bayonne

Compétences visées

- Je réalise un diagnostic des forces et faiblesses de ma structure
- Je comprends mes états financiers, je sais les utiliser pour analyser ma situation.
- J'ai établi différents scénarii financiers pour mon développement.
- J'ai chiffré les besoins de financement et je suis en mesure de les présenter à des financiers.

Diagnostic stratégique/financier et des rencontres financiers

- Séminaire de 2 jours
- 4 ateliers thématiques
- 4 rendez vous individuel
- Un événement «Dating financiers»
- Prise en charge des coûts par les partenaires publics locaux

- J'ai bâti ma stratégie de financement.
- J'ai constitué mon tour de table financier et je suis prêt à mobiliser des financements.
- Je suis en capacité de piloter mon activité avec des indicateurs financiers.
- J'intègre la mesure d'impact comme outil de dialogue avec mes financiers.